

ПОДСКАЗКИ
ЧТО НЕОБХОДИМО УКАЗАТЬ
В ЗАЯВЛЕНИИ НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ МИКРОЗАЙМА
(для клиентов, осуществляющих деятельность менее 3 месяцев)

Перед принятием решения о предоставлении микрозайма, мы хотим получить наиболее полное представление о Вашей деятельности, финансовом состоянии, состоянии и стадии реализации проекта, полноте планирования и учета различных факторов, которые могут повлиять на развитие деятельности, поэтому просим внимательно отнестись к подготовке Заявления на предоставление микрозайма и указать в Заявлении всю необходимую информацию.

Для того, чтобы Вам было удобнее, мы подготовили для Вас подсказки по заполнению полей Заявления, вызывающих наибольшее количество вопросов.

Мы уверены, что, перед тем как начать бизнес и получить заемное финансирование, Вы предварительно проработали свой проект и изучили выбранную бизнес-нишу, оценили перспективы и риски реализации проекта, и имеете свои, предназначенные для «внутреннего пользования» план и прогнозные расчеты доходов и расходов по выбранной для осуществления деятельности. Укажите эти сведения и информацию в заявлении.

В РАЗДЕЛЕ «СВЕДЕНИЯ О МИКРОЗАЙМЕ»	
Цель получения микрозайма:	Видовая принадлежность приобретаемого имущества: т.е. вид (виды) имущества, планируемого к приобретению с использованием средств привлекаемого микрозайма: Например, Оборотные средства – товары (консервы, крупы, макаронные изделия, полуфабрикаты, напитки, кондитерские изделия, мука, сахар и иные продовольственные товары, бытовая химия) на сумму 1 500 000 рублей; Оборотные средства – товары (строительные материалы, строительные смеси, краски, инструменты, линолеум, половые покрытия и иные строительные товары) на сумму 1 500 000 рублей; Хлебопекарное оборудование – хлебопечь ___ шт. на сумму ___ рублей, тестомес ___ шт. на сумму ___ рублей, расстоечный шкаф ___ шт. на сумму ___ рублей, (и т.д.), его доставка и монтаж; Грузовой автомобиль КАМАЗ стоимостью до ___ рублей;

	<p>Автомобиль Лада Ларгус 2 шт. стоимостью ____ рублей;</p> <p>Оплата работ по подключению цеха к газоснабжению ____ руб., поставка, монтаж и подключение газоотопительного оборудования;</p> <p>Приобретение нежилого помещения ____ кв. метров, по адресу____ стоимостью ____ руб.</p> <p>И любые иные цели, соответствующие осуществляемой предпринимательской деятельности.</p>
<p>Источник погашения займа</p>	<p>Источник погашения займа – в случае получения заемных средств для осуществления предпринимательской деятельности источником погашения займа должен быть доход, получаемый от предпринимательской деятельности.</p> <p>Источник погашения займа – как правило это выручка (доходы) от осуществляемой деятельности.</p> <p>Если доходы от осуществляемой деятельности не позволяют своевременно вносить платежи, это значит, что бизнес не генерирует достаточного денежного потока для обслуживания займа и получение займа, в таком случае, приведет к убыткам</p>
<p>В РАЗДЕЛЕ «ОБЕСПЕЧЕНИЕ»</p>	
<p>Поручительство физического лица</p>	<p>Заполняется если используется поручительство физического лица (лиц)</p> <p>Фамилия, Имя и Отчество поручителя например, Горбунков Семен Семенович, Ладыженский Евгений Николаевич</p> <p>Для Заемщиков – юридических лиц (субъектов МСП) обязательно поручительство:</p> <ul style="list-style-type: none"> - учредителей (участников) организации, с совокупной долей в уставном капитале участия не менее 70 процентов от уставного капитала (для субъектов МСП), а также связанных лиц (См. ниже «Связанные лица»); - близких родственников участника (учредителя) Заемщика (супруги, родители, дети, братья и сестры), являющихся единоличным исполнительным органом Заемщика. <p>Для индивидуальных предпринимателей, обязательно поручительство супруга (в том числе не работающего), а также связанных лиц (См. ниже «Связанные лица»)</p>

Поручительство юридического лица	Заполняется если используется поручительство юридического лица (лиц) – как правило это «Связанные компании» (см. ниже) Организационно-правовая форма и наименование юридического лица например, ООО «Зеленоглазое такси»
Залог	Вид (виды) имущества (наименование нежилого недвижимого имущества (гараж, земельный участок, здание и т.п.), наименование движимого имущества (автомобиль Лада Ларгус 2017 года выпуска, экскаватор Hitachi 2015 года выпуска) Например, Автомобиль Hyundai Solaris 2019 г.в., Гараж, S – 20 кв.м., Югра, г. Нягань, ул. Сергинская, 1, бокс 1
В РАЗДЕЛЕ «СВЕДЕНИЯ О ЗАЕМЩИКЕ»	
Адрес (место нахождения) постоянно действующего исполнительного органа	Юридический адрес
Адрес регистрации	Адрес регистрации по месту жительства или пребывания, включая почтовый индекс
Адрес фактического проживания	Адрес фактического проживания, включая почтовый индекс
Количество иждивенцев	Количество нетрудоспособных членов семьи, в отношении которых имеется обязанность их содержания (как правило это дети, трудоспособный, но не работающий супруг (супруга) не является иждивенцем)
В РАЗДЕЛЕ «ИНФОРМАЦИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»	
Наличие веб-сайта (доменного имени)	Указать доменное имя сайта (при наличии сайта)

	Доменное имя – это имя сайта. Например, доменное имя сайта Фонда «Югорская региональная микрокредитная компания fundmicro86.ru.
В РАЗДЕЛЕ «ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ И РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА»	
Почему Вы решили открыть бизнес именно в этой отрасли	Краткий анализ отрасли, в которой открыт или открывается бизнес и перспективы отрасли. Краткое описание выбранной отрасли, конкуренции, привлекательности для потребителя. На удовлетворение каких потребностей потребителя направлена деятельность. На какое количество потенциальных клиентов ориентирована деятельность. Какие цели и прогнозы по выручке и затратам.
Кто помогает Вам в развитии бизнеса? В чем заключается помощь?	Открываете ли бизнес самостоятельно, или, есть опытный наставник, или родственники занимаются аналогичным бизнесом и новый бизнес образует своеобразную «сеть», или, возможно, часть затрат финансируют родители или супруг, или иные родственники
Суть проекта / суть осуществляемой деятельности	В чем конкретно заключается деятельность, какими способами будут продаваться товары, оказываться услуги, какое оборудование и технологии будут использоваться для производства товаров и т.п.
Какие услуги (товары) Вы будете предлагать клиентам?	Какие виды (ассортимент) товаров будут предлагаться покупателям. Какие виды (ассортимент) услуг (работ) будут предлагаться клиентам (заказчикам)
Основные характеристики, конкурентные преимущества услуг (товаров)	За счет каких конкретно конкурентных преимуществ, или конкурентных характеристик товаров, работ услуг деятельность будет стабильно осуществляться и бизнес «не прогорит» в краткосрочной перспективе

<p>На какие группы потребителей ориентирован Ваш бизнес?</p>	<p>Перечисляются главные потребительские группы в пределах отрасли</p>
<p>Когда ожидается запуск проекта?</p>	<p>Когда (месяц) начнет продаваться товар, оказываться услуги и т.п.</p>
<p>Этапы реализации проекта</p>	<p>Описать прогнозный план реализации проекта: Например, Январь 2023 года – получение финансирования Январь 2023 года – заказ оборудования Февраль 2023 года – заключение договора аренды Февраль 2023 – заключение договоров с поставщиками сырья (компонентов и т.п.) Март 2023 года – ремонт и оформление помещения Март 2023 года – установка оборудования Март 2023 года – прием персонала Апрель 2023 года – открытие пекарни-кондитерской</p>
<p>Наличие опыта ведения бизнеса, наличие опыта наемного работника в данной сфере</p>	<p>Опишите имеющийся опыт ведения бизнеса (при наличии) или опыт работы в выбранной сфере (при наличии), который поможет Вам осуществлять деятельность, разбираться в выбранном виде деятельности</p>
<p>Планируемое количество сотрудников, трудоустроенных по трудовым договорам</p>	<p>Количество сотрудников, с которыми будут заключены трудовые договоры в соответствии с Трудовым кодексом Российской Федерации</p>

<p>Планируемое количество сотрудников, трудоустроенных по договорам гражданско-правового характера</p>	<p>Количество сотрудников (исполнителей), которым будет производиться оплата, с которыми заключены договоры, не являющиеся трудовыми (например, подряда, услуг и т.п.)</p>
<p>Связанные компании</p>	<p>Юридические лица (коммерческие организации), физические лица и индивидуальные предприниматели, имеющие один и более из перечисленных признаков:</p> <p>а) управление юридическим лицом осуществляется другим юридическим лицом (как номинальное, так и фактическое);</p> <p>б) общие учредители (доля участия в Заемщике и Связанном лице составляет 100 процентов);</p> <p>в) близкие родственники (супруги, родители, дети, братья и сестры) индивидуального предпринимателя – Заемщика, осуществляющие самостоятельную предпринимательскую деятельность в качестве индивидуального предпринимателя, способные оказать влияние на финансовое состояние Заемщика;</p> <p>г) юридические лица, способные оказать влияние на финансовое состояние Заемщика, участниками которых (с долей участия 100 процентов) являются близкие родственники индивидуального предпринимателя – Заемщика, единственного участника юридического лица – Заемщика (с долей участия 100 процентов).</p> <p>д) юридические лица, участником которых является индивидуальный предприниматель – Заемщик (с долей участия 100 процентов).</p>
<p>В РАЗДЕЛЕ «ПРОГНОЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАЕМЩИКА»</p>	
<p>Характерна ли сезонность в данном виде бизнеса (да/нет)</p>	<p>Сезонность – это когда размер доходов крайне неравномерен в зависимости от сезона (времени года), например, сезонными видами бизнеса являются, прокат велосипедов, уборка снега, шиномонтаж, продажа рассады, иногда оказание образовательных услуг (летний период) и т.п.</p>
<p>Планируемая средняя наценка</p>	<p>Среднемесячная разница между стоимостью товара по закупочной и продажной стоимости</p>

Планируемая сумма налогов, уплачиваемых в месяц, руб.	<p>Все налоги, за исключением налога на доходы физических лиц (НДФЛ) и страховых взносов. Сумма налогов за год/12 При использовании патента – сумма патента/на количество месяцев срока патента</p>
Планируемый среднемесячный объем выручки, руб	<p>Указать сумму планируемой (прогнозируемой) выручки в месяц</p>
Планируемый размер чистой прибыли в месяц (доходы за вычетом всех расходов)	<p>Указать сумму планируемой (прогнозируемой) чистой прибыли Месячная чистая прибыль = (все доходы – все (включая налоги) расходы) /12</p>
Планируемая сумма страховых взносов, НДФЛ, уплачиваемой с заработной платы сотрудников	<p>Планируемая сумма страховых взносов и НДФЛ, рассчитываемых от начисленной заработной платы и/или от суммы оплаты оказанных услуг, работ физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями или плательщиками налога на профессиональный доход</p>
Опишите из чего сложился планируемый среднемесячный объем выручки (объем реализации товаров, работ, услуг*стоимость)	<p>Описать и привести расчет из чего будет складываться среднемесячная сумма выручки, за счет продажи каких групп, видов товаров, работ, услуг, какой их средней стоимостью за единицу стоимости, какому количеству клиентов. Например, кафе: Ассортимент блюд: салаты, первые и вторые блюда, напитки, десерты Расположение: западный район, адрес Количество посадочных мест: количество Среднее количество посетителей в день: количество Средний чек: сумма</p> <p>Или: Грузоперевозки (грузовое такси):</p>

	<p>Погрузка, доставка, разгрузка</p> <p>Количество автомобилей (ГАЗ фургон) – количество</p> <p>Среднедневное или средненедельное количество заказов – количество</p> <p>Среднедневной чек - сумма</p>
Где будете закупать товар (сырье)	<p>Населенный пункт, где закупается товар и организационно правовая форма и наименование поставщика, например, г. Екатеринбург ООО «Надежный поставщик»</p>
Как часто будете закупать товар (сырье)	<p>Периодичность закупа товара, сырья, материалов. Например, 2 раза в месяц, или 1 раз в квартал.</p>
Есть ли договоренности с поставщиками	<p>Указать обсуждались ли с потенциальными поставщиками и с кем конкретно объемы и условия поставок. Коротко описать.</p> <p>Например, есть предварительная договоренность с ООО «Надежный поставщик» о поставках.</p> <p>При наличии заключенных договоров поставок указать что будет поставляться, и кто поставщик</p>
Планируемые расходы	<p>Указать виды и размер среднемесячных расходов, характерных для выбранного вида деятельности</p> <p>Например,</p> <p>Оплата труда персонала – сумма</p> <p>Аренда – сумма</p> <p>Коммунальные услуги – сумма</p> <p>Транспортные услуги – сумма</p> <p>Закуп товара, сырья, комплектующих – сумма</p> <p>Реклама и связь – сумма</p> <p>Погашение кредитов – сумма</p> <p>Налоги и страховые взносы – сумма</p> <p>Прочие расходы - сумма</p> <p>Личные расходы (Средняя сумма расходов в месяц на личные нужды: оплата услуг ЖКХ, квартиры, продукты, развлечения и т.п.) – сумма (это обязательно)</p>

<p>Будут ли использоваться в бизнесе транспортные средства? (да/нет)</p>	<p>Да – если в бизнесе будут использоваться собственные транспортные средства (личные или находящиеся в собственности юридического лица – заемщика) Другими словами да – если будут совершаться расходы на транспорт (ГСМ, техобслуживание, ремонт и т.п.). Нет – если бизнес не предполагает использования транспортных средств или поставки будут осуществляться силами поставщика или транспортной компании.</p>
<p>Планируемая сумма затрат на ГСМ в месяц, руб./мес.</p>	<p>Среднемесячные расходы на горюче-смазочные материалы (заправка топливом, замена масла и т.п.). Среднемесячные расходы = сумма расходов на ГСМ/количество месяцев (12)</p>
<p>Планируемая сумма затрат на текущий ремонт транспорта, руб/мес.</p>	<p>Среднемесячные расходы на ремонт, включая техническое обслуживание транспорта. Среднемесячные расходы = сумма расходов/количество месяцев (12)</p>
<p>Будет ли использоваться наемный транспорт в бизнесе</p>	<p>Да - если в бизнесе будет использоваться транспорт по договору аренды или договору оказания транспортных услуг или услуги транспортной компании и т.п.</p>
<p>Стоимость аренды транспорта (услуг транспортной компании) руб/мес.</p>	<p>Планируемые среднемесячные расходы на транспортные услуги (аренда, стоимость перевозок транспортной компанией и т.п., т.е. не собственным транспортом). Среднемесячные расходы = сумма расходов на транспортные услуги/ количество месяцев (12)</p>
<p>Наименование, адрес и площадь объекта недвижимости, используемого в бизнесе, кв.м</p>	<p>Наименование и площадь объекта. Например, «Здание магазина, площадь 400 кв.м.», «Офисное помещение, площадь 96 кв.м.»</p>

Рыночная стоимость (если недвижимость в собственности), руб.	Примерная рыночная стоимость для объектов, находящихся в собственности (возможно определение путем сравнения с аналогичными видами имущества (Авито, Яндекс.Недвижимость и иные сервисы))
Марка и год выпуска автомобиля (спецтехники), используемого в бизнесе	Марка, модель и год выпуска транспортного средства. Например, автомобиль ГАЗ ГАЗель Некст 2018 год) и/или специальной техники, например, Экскаватор Hitachi ZX330LC-5G, 2019 год
Рыночная стоимость автотранспорта (если в собственности), руб.	Примерная рыночная стоимость транспортного средства и/или специальной техники (возможно определение путем сравнения с аналогичными видами имущества (Дром.ру, Авто.ру))

В РАЗДЕЛЕ «КРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ»

В соответствующих полях указать	<p>Все текущие (действующие) обязательства по всем кредитным договорам, договорам лизинга, договорам займа, предоставленному поручительству (для ИП все обязательства стороной в которых выступает физическое лицо (т.е. как ИП и как не ИП). Также необходимо указать все действующие кредитные карты, вне зависимости от того используется ли кредитный лимит (имеется ли задолженность, в том числе срочная (не просроченная) по кредитной карте.</p> <p>В случае, если какое-либо обязательство не будет указано Фонд будет вынужден отказать в предоставлении займа</p>
--	---

Например	Показатель	Обязательство 1	Обязательство 2	Обязательство 3	Обязательство 4	Обязательство 5
	Наименование банка / лизинговой компании / организации/Ф.И.О. физического лица	ПАО Сбербанк	ПАО Сбербанк	ООО «Актив»	ПАО Сбербанк	Фонд Югорская региональная микрокредитная компания
	Вид (кредит, договор лизинга, кредитная линия, кредитная карта,	Кредитная карта	Ипотека	Займ	Поручительство	Займ

	займ, поручительство, рассрочка)					
	Обеспечение	-	Квартира	-	-	Недвижимость, поручительство
	Сумма кредита (займа, лизинга, поручительства)	100 000	5 000 000	300 000	1 000 000	1 000 000
	Остаток долга	80 000	3 500 000	50 000	200 000	788 500
	Размер ежемесячного платежа	10 000	45 000	20 000	-	31 830
	Дата выдачи кредита	01.10.2015	10.02.2015	25.07.2020	15.10.2019	03.07.2020
	Срок погашения	-	10.02.2035	25.10.2021	15.10.2022	03.07.2023
	Количество просрочек	1	нет	нет	нет	нет
	Средний срок просрочки, дней	1	нет	нет	нет	нет
	Сумма в просрочке	нет	нет	нет	нет	нет
Бенефициарным владельцем заемщика является	<p>Указать Фамилию, Имя и Отчество бенефициарного владельца заемщика</p> <p>Бенефициарным владельцем юридического лица является физическое лицо, которое в конечном счете является прямо или косвенно (через третьих лиц) владеет (имеет преобладающее участие более 25 процентов в уставном капитале) юридическим лицом либо имеет возможность контролировать действия юридического лица. Бенефициарный владелец – это конечный собственник всех активов (или большинства активов).</p> <p>Бенефициарным владельцем физического лица (Индивидуального предпринимателя, Главы КФХ, физического лица, не являющегося ИП, применяющего НПД), как правило, является само это физическое лицо.</p>					

